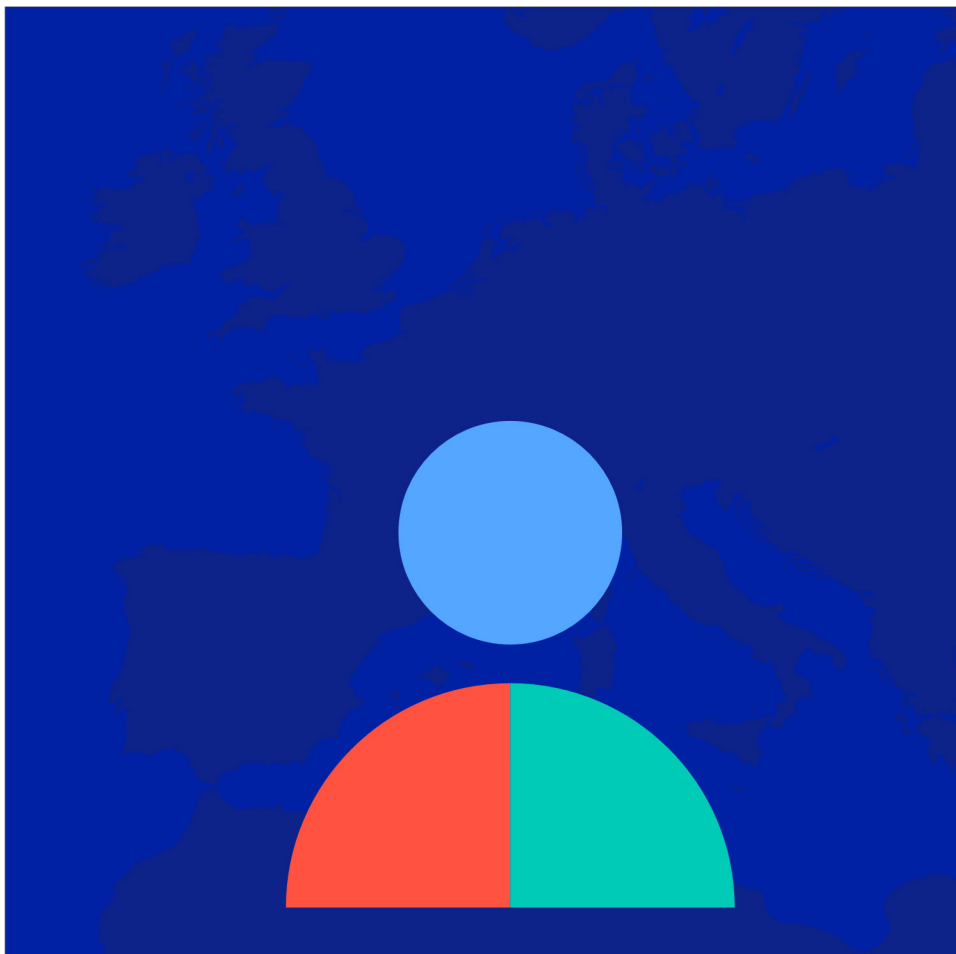


# Toegang tot Lloyd's Europe.

Een gids voor  
verzekeringmakelaars.



Deze gids is voor Europese verzekeringmakelaars die de meest geschikte opties willen begrijpen om toegang te krijgen tot de verzekeringsmarkt van Lloyd's.

Lloyd's is het wereldwijde hart voor specialistische verzekeringen en herverzekeringen. We zetten ons in om verzekeringmakelaars centraal te stellen in onze distributieketen.

## Inhoud

- 
- 03 Voordelen van werken met Lloyd's
  - 04 Sectie I / Inleiding – Hoe u toegang krijgt tot Lloyd's
    - 05 Deel A / Lloyd's-verzekeringmakelaar
      - 05 Word een verzekeringmakelaar van Lloyd's
      - 06 Gebruik een wholesale makelaar van Lloyd's
    - 07 Deel B / Lloyd's volmacht of gemandateerd onderschrijver (Coverholder)
    - 08 Deel C / EU Broker Market Gateway
  - 11 Sectie II / Hoe zaken plaatsen bij Lloyd's
    - 11 Plaatsing van een risico
    - 12 Elektronische plaatsing
    - 12 Market Reform Contract
    - 13 Wordings
    - 13 Vertaling in lokale taal
  - 14 Sectie III / Hoe premies van zaken verwerken
    - 14 Over Velonetic
    - 15 Verwerking van premie
    - 16 Overwegingen
  - 17 Veelgestelde vragen

# Voordelen van werken met Lloyd's

Lloyd's biedt verzekeringsmakelaars een gesecuriseerde markt samengesteld uit diverse marktpartijen, elk met hun eigen strategie en risicoappetijt, waar polishouders kunnen genieten van Lloyd's financiële zekerheid en ongeëvenaarde expertise.

Lloyd's Europe is Lloyd's eerste globale Europese vestiging, opgericht om de schaal, expertise en capaciteit van de wereldwijde gespecialiseerde verzekeringsmarkt dichterbij zijn klanten in Europa te brengen via een lokaal bemande en gereguleerde verzekeraar.

Het IDD-conforme model van Lloyd's Europe herbergt meer dan 280 gedetacheerde onderschrijvers gevestigd in Londen met een gereguleerde status.

Lloyd's Europe kan zaken doen in 18 Solvency II-verzekeringstakken in de Europese Economische Ruimte, Monaco en het Verenigd Koninkrijk en biedt toegang tot innovatieve verzekeringsproducten.

# Sectie 1 / Inleiding – Hoe u toegang krijgt tot Lloyd's

Europese verzekeringsmakelaars die toegang zoeken tot de verzekeringsmarkt van Lloyd's hebben een aantal opties en elk biedt verschillende voordelen en overwegingen. De keuze wordt bepaald door de gewenste mate van rechtstreekse toegang tot Lloyd's die een verzekeringsmakelaar wenst te bekomen.

De optie EU Broker Market Gateway is de focus van deze gids en wordt in detail besproken in deel C. Deel A en B bieden een overzicht op hoog niveau van hun respectievelijke opties en de lezer wordt uitgenodigd om meer volledige informatiebronnen te raadplegen, of om waar nodig contact op te nemen met betrokken teams.



## Deel A / Lloyd's verzekeringsmakelaars

De verzekeringsmakelaar kan geregistreerd worden bij Lloyd's of gebruik maken van een bestaande wholesale verzekeringstussenpersoon van Lloyd's.

## Deel B /

Een geregistreerde Lloyd's volmacht of gemandateerd onderschrijver (coverholder) gebruiken

## Deel C /

EU Broker Market Gateway

Een geregistreerde Lloyd's-verzekeringmakelaar heeft de mogelijkheid om (her) verzekeringszaken rechtstreeks met Lloyd's-verzekeraars in Londen te doen.

Een verzekeringmakelaar die toegang wil krijgen tot de verzekeringsmarkt van Lloyd's kan:

1. Een geregistreerde verzekeringmakelaar van Lloyd's worden of
2. Samenwerken met een bestaande verzekeringmakelaar van Lloyd's.

### Verzekeringmakelaar worden van Lloyd's

Om geregistreerd te worden bij Lloyd's moet de verzekeringmakelaar voldoen aan proces- en nalevingscriteria om goedkeuring van Lloyd's te krijgen.

Voordelen van het worden van een verzekeringmakelaar van Lloyd's in Europa:

- Eén Overeenkomst voor Algemene voorwaarden (Terms of Business Agreement, TOBA) met Lloyd's Europe voor alle managing agents;
- Multinationaal beleid;
- Gebruik van het merk Lloyd's;
- Plaatsing van capaciteit voor volmachten of gemandateerd onderschrijvers (Coverholders).

Overwegingen zijndaarbij:

- £ 10.000 registratiekosten;
- 3 x ondersteunende brieven van managing agents samen met een robuuste zakelijke onderbouwing voor het plaatsen van business bij Lloyd's.



De proces- en nalevingscriteria waaraan moet worden voldaan als onderdeel van het registratieproces zijn beschikbaar op de website van Lloyd's op <https://www.lloyds.com/join-lloyds-market/broker>.

Dit omvat het instellen van een Central Settlement Number (CSN) en een toetredingsprocedure tot Velonetic.

### Gebruik een wholesale makelaar van Lloyd's

Indien er geen voorkeur wordt gegeven om een geregistreerde verzekeringmakelaar van Lloyd's te worden, kunt u samenwerken met een bestaande Lloyd's-verzekeringmakelaar om toegang te krijgen tot de verzekeringsmarkt van Lloyd's.

Verzekeringmakelaars van Lloyd's hebben sterke directe relaties met verzekeraars en een goed begrip van hoe de verzekeringsmarkt van Lloyd's werkt. Zij zijn bekend met het proces van afsluiten van een risico en het verwerken ervan op de verzekeringsmarkt van Lloyd's.

Een volledige lijst van geregistreerde verzekeringmakelaars van Lloyd's is toegankelijk op de Lloyd's Market Directory: <https://ldc.lloyds.com/market-directory>.

---

## Deel B / Lloyd's-Coverholder

---

Een volmacht of gemandateerd onderschrijver (Coverholder) is een bedrijf of partnerschap dat door een Managing Agent is gemachtigd om een verzekeringscontract of verzekeringscontracten aan te gaan die afgesloten worden door leden van een door hem beheerd syndicaat in overeenstemming met de voorwaarden van een bindende autoriteit.

Een volledige lijst van volmachten of gemandateerd onderschrijvers (Coverholders) van Lloyd's is toegankelijk op de [Lloyd's Market Directory](#).

### **Word een volmacht of gemandateerd onderschrijver (Coverholder) van Lloyd's in Europa**

Ga voor informatie over het aanvraagproces voor Coverholders en de vereisten voorafgaand aan en na goedkeuring naar deze pagina: <https://www.lloyds.com/conducting-business/delegated-authorities/applications-and-processes>.

Voor verdere vragen over Lloyd's Europe aanvragen voor Coverholders kunt u contact opnemen met [LloydsEurope.DelegatedAuthority@lloyds.com](mailto:LloydsEurope.DelegatedAuthority@lloyds.com).

---

## Deel C / EU Broker Market Gateway

---

Naast de Lloyd's verzekeringsmakelaars en Coverholders van Lloyd's heeft een verzekeringsmakelaar de mogelijkheid om een TOBA te ondertekenen met Lloyd's Europe, waardoor directe toegang mogelijk is tot meer dan 280 verzekeraars van Lloyd's Europe voor belangrijke verzekeringstakken binnen hun risicoappetijt.

Voordelen van de EU Broker Market Gateway:

- Eén TOBA met Lloyd's Europe voor alle managing agents;
- Mogelijkheid om EER-contracten af te sluiten;
- Geen registratiekosten;
- Geen ondersteunende brieven van managing agents.

Overwegingen zijn onder meer:

- Geen mogelijkheid tot plaatsing van onderschrijvingscapaciteit voor volmachten of gemandateerd onderschrijvers (Coverholders);
- Geen mogelijkheid tot het uitgeven van multinationale polissen;
- Geen gebruik van het merk Lloyd's;
- Geen toegang tot Lloyd's internationale regelgevingsdatabase.

### **TOBA-ondertekeningsproces**

De verzekeringsmakelaar moet voldoen aan proces- en nalevingscriteria om een TOBA te ondertekenen met Lloyd's Europe.

## De drie belangrijkste fasen die moeten worden voltooid zijn:

# 1.

### Business appetite-gesprek met Lloyd's Europe teams

Initiële discussie met de verzekeringsmakelaar, Lloyd's General Representative en Lloyd's teams. De verzekeringsmakelaar verstrekt informatie over premievolumes en verzekeringstakken die bij Lloyd's zouden worden geplaatst.

Wanneer de appetijt van verzekeringsmakelaar overeenkomt met de bereidheid van Lloyd's Europe-verzekerders om te groeien in de gespecificeerde branches en gebieden, bestaat er een basis voor de aanvraag.

De betreffende General Representative van Lloyd's moet de aanvraag van de verzekeringsmakelaar goedkeuren om door te gaan naar de volgende fase. Het team van Lloyd's verstrekt vervolgens de vereiste due diligence criteria en het door de verzekeringsmakelaar in te vullen aanvraagformulier.

# 2.

### Due diligence proces van Lloyd's

Deze fase richt zich op het leveren van bewijs dat de verzekeringsmakelaar de vereiste vergunningen heeft, en voldoet aan de andere criteria die door Lloyd's zijn vastgesteld. De definitieve bevestiging komt toe aan het Lloyd's Europe-team.

De verzekeringsmakelaar moet Lloyd's het volgende verstrekken:

- Ingevuld aanvraagformulier
- Overzicht eigenaarstructuur
- Akte van oprichting van het bedrijf
- Bewijs van passende wettelijke vergunningen(en)
- CV's van de bestuursleden en andere sleutelfiguren binnen het bedrijf
- Bewijs dat geldmiddelen van klanten worden aangehouden op gescheiden rekeningen (of gelijkwaardige regelingen)
- De balans en winst- en verliesrekeningen van de afgelopen drie jaar
- Bewijs van aangepaste Beroepsaansprakelijkheidsdekking
- Registratie bij Velonetic en ingebruikname van het Central Settlement Number (CSN)

Lloyd's voert ook een solvabiliteits-, kredietbeoordelings- en financiële misdrijfcontrole uit als onderdeel van dit proces.

# 3.

### Toetreding tot Velonetic

Deze fase loopt parallel met het Lloyd's due diligence proces en de uitkomst is te worden aanvaard bij Velonetic om premie- en schadeafhandelingen te kunnen verwerken.

We verwijzen naar het gedeelte Hoe u zaken kunt processen in deze handleiding vindt u meer informatie over Velonetic en het processen.

De belangrijkste stappen in deze fase zijn:

#### 1. Toewijzing van een centraal vestigingsnummer

Dit wordt gebruikt om de verzekeringsmakelaar te identificeren op de Velonetic-systemen.

#### 2. Training en testen

Velonetic zal training bieden voor zowel Accounting and Settlement (Premies) als de Elektronische claimsbestandsystemen (Claims). Na voltooiing van de training stuurt Velonetic een aantal testcases om te voltooien.

Deze dienen ter bevestiging dat de verzekeringsmakelaar heeft begrepen hoe hij de systemen moet gebruiken en dat hij bekend

is met processen in een live-omgeving. Er worden ook gebruikersrichtlijnen verstrekt voor toekomstig gebruik.

#### 3. Voltooiing van bankmandaten en Multi Banking Transaction Initiation (MBTI)

Deze zijn essentieel voor het tot stand brengen van een toegang tot de centrale afwikkeling en connectiviteit met de Velonetic-systemen.

Het opstellen van een MBTI-overeenkomst stelt Lloyd's in staat om via Swift te debiteren.

#### 4. Aftekenen

Zodra de voorgaande stappen zijn afgerond, neemt Velonetic contact op met Lloyd's Europe die de definitieve goedkeuring en bevestiging zal geven zodat de organisatie met Lloyd's mag gaan handelen.

Neem voor meer informatie over de inwerkprocedure of verwerking van zaken bij Velonetic contact op met **Robert Fuller** via [rfuller22@dxc.com](mailto:rfuller22@dxc.com), of de **mailbox van Velonetic** via [sm.csn.applications@dxc.com](mailto:sm.csn.applications@dxc.com).



# Sectie II / Hoe zaken plaatsen bij Lloyd's

## Plaatsing van een risico

Het typische proces dat een verzekeringsmakelaar doorloopt wanneer een risico wordt aangegaan, wordt hieronder uitgelegd en variaties zijn mogelijk afhankelijk van de klant, het risico of de benaderde markten.



EER-klant

**Stap 1.** EER-klant instrueert verzekeringsmakelaar over het te vermelden risico. De verzekeringsmakelaar verzamelt risico-informatie op een informatieblad of in een Market Reform Contract (MRC).



Verzekeringsmakelaar

**Stap 2.** De verzekeringsmakelaar dient het informatieblad/MRC en andere ondersteunende documenten in bij een of meer onderschrijvers van Lloyd's Europe.

Lloyd's Europe-teams kunnen contacten met onderschrijvers faciliteren als en wanneer dat nodig is.



Lloyd's Europe onderschrijvers

**Stap 3.** Lloyd's Europe-onderschrijvers schatten het risico in en brengen offertes uit met vermelding van de voorwaarden waaronder zij bereid zouden zijn het risico te verzekeren.

De verzekeringsmakelaar kan dan onderhandelen over de polistekst, de algemene en bijzondere voorwaarden om tot een definitief aanbod te komen.



Overeenkomst

**Stap 4.** De verzekeringsmakelaar communiceert aan de klant de definitieve offertes die door onderschrijvers werden verstrekt. Het risico wordt als geplaatst beschouwd wanneer het aanbod wordt aanvaard.



Velonetic

**Stap 5.** Premieverwerking begint zodra de verzekeringsmakelaar de ingevulde MRC en ondersteunende documenten oplaadt op de Velonetic-systemen.

Meer informatie over verwerking vindt u in sectie III / Hoe u zaken kunt verwerken in deze handleiding.



Verzekeringspolis

**Stap 6.** De verzekeringsmakelaar verstrekt bewijs van dekking aan de klant, samen met een premiefactuur. Overeenkomstig het gebruik van de Londense markt gebruiken verzekeringsmakelaars doorgaans de ingevulde MRC die wordt gebruikt voor de plaatsing van risico's, met uitzondering van irrelevante secties, om het gewijzigde document als bewijs van verzekeringsspolis aan de klant te verstrekken.

## Elektronische plaatsing

De onderhandeling over en het presenteren van het risico door de verzekeringsmakelaar aan de verzekeraar is van oudsher een persoonlijk proces. Elektronische plaatsing biedt echter de mogelijkheid om de persoonlijke onderhandelingen weg te laten wanneer het geen echte toegevoegde waarde geeft aan de transactie.

Plaatsingsplatforms kunnen het hele bindingsproces afhandelen, van de offerte tot en met het afsluiten van het uiteindelijke risico en de goedkeuringaanhangsels na het afsluiten, terwijl ze een volledig controletraject bieden en de mogelijkheid om koppelingen te maken met backofficesystemen.

Plaatsingsplatforms die vaak op de markt worden gebruikt, zijn onder andere PPL, Whitespace en OpenTwins. Hun diensten brengen afzonderlijke kosten met zich mee.

## Market Reform Contract (MRC)

In de markt van Lloyd's worden risico's geplaatst met behulp van een standaarddocument dat een Market Reform Contract (MRC) wordt genoemd. Dit document beschrijft het risico en gerelateerde contractuele, regelgevende en administratieve informatie in een standaard bestandsformaat.

De verzekeringsmakelaar presenteert de MRC aan de verzekeraars en één verzekeraar kan 100% van het risico of een deel ervan op zich nemen, in welk geval de verzekeringsmakelaar verdere verzekeraars kan benaderen om het totale risico van de polishouder te plaatsen.

Richtlijnen voor het definiëren van de lay-out en inhoud van een standaard MRC zijn beschikbaar op de website van The London Market Group (LMG).

### Wordings

Lloyd's Wordings Repository biedt verzekeraars toegang tot gevestigde modelformuleringen en clausules die momenteel in gebruik zijn, in alle branches, aan de hand waarvan slips/MRC kunnen worden getoetst. Sommige van deze Engelse teksten werden vertaald. De Repository bevat alle formuleringen die zijn ontwikkeld door de LMA en formuleringen ontwikkeld door andere brancheorganisaties, evenals veel formuleringen van individuele managing agents, andere verzekeraars en verzekeringsmakelaars.

Naast het bovenstaande onderhouden verzekeringsmakelaars en verzekeraars meestal ook gestandaardiseerde formuleringen en kunnen deze verstrekken, maar deze staan niet vast en aanpassingen kunnen worden besproken.

Verzekeraars kunnen de Crystal Tool raadplegen op <https://www.lloyds.com/conducting-business/regulatory-tools/crystal> om de wettelijke vereisten in specifieke gebieden te begrijpen. De verzekeringsmakelaars moeten echter ook waakzaam zijn en eventuele aandachtspunten markeren.

### Vertaling in de lokale taal

Sommige rechtsgebieden vereisen dat beleidsdocumenten die aan de klant worden verstrekt, worden vertaald in de lokale taal. De verzekeraars kunnen controleren waar dit vereist is door de Crystal-regelgevingstool te raadplegen.

In deze gevallen vertrouwen de verzekeraars er over het algemeen op dat de producerende verzekeringsmakelaar contact opneemt met een vertrouwd lokaal advocatenkantoor met expertise op dit gebied en de formuleringen van het beleid vertaalt.

## Sectie III / Hoe premies van zaken verwerken

### Over Velonetic

Velonetic (voorheen bekend als Xchange) is het bedrijf dat de centrale marktdatabases beheert voor zowel premies (XIS) als claims (XCS), en ook het geldverkeer voor de markt faciliteert via centrale afwikkelingssystemen.

Zodra het risico volledig is geplaatst, moeten de polis en ondersteunende documenten centraal bij Velonetic worden ingediend voor registratie in de centrale marktdatabase en dient de premie betaald aan de verzekeraars te worden. Bij het intern uitvoeren van de verwerking gebruikt de verzekeringsmakelaar een systeem dat bekend staat als Accounting and Settlement (A&S) om alle documenten elektronisch in te dienen bij XIS.



## Verwerking van premie

Het typische proces dat een verzekeringsmakelaar volgt bij het verwerken van een risico in de verzekeringsmarkt van Lloyd's wordt hieronder toegelicht.



**Stap 1.** De verzekeringsmakelaar bereidt de MRC, LPAN (London Premium Advice Note) en andere relevante documenten (zoals belastingoverzichten) voor en dient deze in bij Velonetic via een systeem genaamd A&S (Accounting and Settlement).

**Stap 2.** Velonetic controleert of alle verplichte velden correct zijn ingevuld en stelt indien nodig vragen aan de verzekeringsmakelaar.

**Stap 3.** Wanneer vragen adequaat zijn beantwoord, legt Velonetic risicogegevens en premie-informatie (bedragen, inhoudingen en timing van betalingen) vast in de risicodatabases.

**Stap 4.** Er worden een ondertekeningnummer en -datum aangemaakt en 's nachts worden de systemen van de managing agents bijgewerkt.

**Stap 5.** Velonetic faciliteert op het gepaste tijdstip het overboeken van de premie van de rekeningen van de verzekeringsmakelaars naar de rekeningen van de verzekeraars.

## Overwegingen

Sommige verzekeringsmakelaars kunnen ervoor kiezen om de backoffice-verwerking uit te besteden aan een derde partij.

In dit geval zou een derde partij het CSN van de verzekeringsmakelaar beheren en bepaalde diensten voor de verzekeringsmakelaar uitvoeren tegen een gespecificeerde vergoeding.

Diensten van derden variëren, maar omvatten over het algemeen het volgende:

- Assisteren bij het opstellen van documenten voor risicoplaatsing;
- Verwerken en uploaden van risicoplaatsingsdocumenten naar de Velonetic-systemen;
- Bijwonen en beantwoorden van systeemgerelateerde vragen;
- Assisteren bij marktpoliesteksten, aanhangsels, opstellen van overzichten en het vervolledigen van polissen;
- Bekrachten van verwerkingen;
- Verwerken van claims in de systemen.

# Veelgestelde vragen

Veelgestelde vragen

## **Kan een verzekeringsmakelaar die toegang heeft tot Lloyd's via de EU Broker Market Gateway zich presenteren als een Lloyd's-verzekeringsmakelaar?**

De EU Broker Market Gateway en Lloyd's-verzekeringsmakelaars zijn twee verschillende opties om toegang te krijgen tot de verzekeringsmarkt van Lloyd's en ze hebben elk verschillende voordelen en overwegingen. Een van de overwegingen voor de EU Broker Market Gateway is dat zij zich niet mogen presenteren als een Lloyd's-verzekeringsmakelaar en als gevolg daarvan ook geen gebruik mogen maken van het merk Lloyd's.

## **Kan een verzekeringsmakelaar die toegang heeft tot Lloyd's via de EU Broker Market Gateway een bindende autoriteit plaatsen?**

Verzekeringsmakelaars die toegang hebben tot de EU Broker Market Gateway mogen alleen zaken doen op een open marktbasis.

## **Kan een verzekeringsmakelaar die toegang heeft tot Lloyd's via de EU Broker Market Gateway een Lloyd's-pas krijgen?**

Verzekeringsmakelaars die via de EU Broker Market Gateway toegang hebben tot Lloyd's ontvangen geen permanente Lloyd's-pas. In plaats daarvan zullen ze, indien en wanneer ze het Lloyd's gebouw willen bezoeken, dagpassen ontvangen die vooraf door een sponsorende gastheer worden geregeld.

## **Kan een verzekeringsmakelaar die toegang heeft tot Lloyd's via de EU Broker Market Gateway verzekeringsdistributieactiviteiten uitvoeren binnen het Verenigd Koninkrijk (in het gebouw van Lloyd's)?**

De EU Broker Market Gateway is opgezet om rechtstreekse toegang te bieden tot Lloyd's Europe-verzekerders voor enkel Europese zaken. Verzekeringsmakelaars die hun activiteiten buiten Europa willen uitbreiden, kunnen dit echter doen zolang ze zich gedragen in overeenstemming met de lokale regelgeving. Met betrekking tot verzekeringsdistributieactiviteiten die binnen het Verenigd Koninkrijk worden uitgevoerd,

worden verzekeringsmakelaars sterk aangemoedigd om een juridisch advies te bekomen dat duidelijkheid verschaft over de activiteiten die buiten het toepassingsgebied van de Britse regelgeving vallen en de activiteiten die een autorisatie vereisen.

## **Wat mag een verzekeringsmakelaar met toegang tot Lloyd's via de EU Broker Market Gateway doen in het Verenigd Koninkrijk?**

Verzekeringsmakelaars die toegang tot Lloyd's via de EU Broker Market Gateway bekwamen, kunnen activiteiten in het Verenigd Koninkrijk uitvoeren die niet onder de categorie 'gereguleerde activiteiten' vallen en daarom geen FCA-autorisatie vereisen. Er zijn bepaalde omstandigheden waarin een verzekeringsmakelaar kan vertrouwen op de notie van de "Overseas Persons Exemption" (OPE) of de of de vrijstelling voor grote risico's (Large Risks Exemption). Verzekeringsmakelaars worden sterk aangemoedigd om een juridisch advies te bekomen om te begrijpen welke activiteiten buiten het toepassingsgebied van de Britse regelgeving vallen en waarvoor een mogelijke autorisatie nodig is.

## **Kan een verzekeringsmakelaar die toegang heeft tot Lloyd's via de EU Broker Market Gateway een centraal vestigingsnummer op zijn eigen naam verkrijgen van Velonetic?**

Elke verzekeringsmakelaar met toegang tot Lloyd's via de EU Broker Market Gateway moet een centraal vestigingsnummer van Velonetic op zijn eigen naam aanmaken. Dit unieke nummer wordt vermeld op alle polissen die op de verzekeringsmarkt van Lloyd's worden geplaatst en zorgt ervoor dat de bijbehorende premie en claims kunnen toegewezen worden aan de betreffende verzekeringsmakelaar.

## **Kan verwerking bij Lloyd's uitbesteed worden?**

Elke verzekeringsmakelaar zal een zakelijke beslissing nemen om ofwel (1) de verwerking met Velonetic intern af te handelen, of (2) deze activiteit uit te besteden aan een externe, meer gespecialiseerde partij. Elke keuze heeft zijn voordelen en overwegingen en moet zorgvuldig worden overwogen.

**Moet een verzekeringsmakelaar die toegang heeft tot Lloyd's via de EU Broker Market Gateway een Britse bankrekening aanhouden om te kunnen handelen met Lloyd's?**

Lloyd's controleert of de verzekeringsmakelaar gescheiden bankrekeningen heeft voor klantpremie en ander operationeel geld. Er zijn geen beperkingen met betrekking tot de bank(en) bij wie de verzekeringsmakelaar rekeningen moet aanhouden.

**Zijn er lopende transactiekosten voor verzekeringsmakelaars?**

Er is vandaag geen lopende bijdrage van Lloyd's aan verzekeringsmakelaars voor het plaatsen en verwerken van zaken bij Lloyd's.

**Zijn verzekeringsmakelaars die toegang hebben tot Lloyd's via de EU Broker Market Gateway verplicht om afzonderlijke zakelijke overeenkomsten (TOBA) te ondertekenen met elke Managing Agent waarmee ze willen werken?**

Verzekeringsmakelaars die toegang willen tot Lloyd's Europe via de EU Broker Market Gateway moeten een due diligence-proces voltooien met Lloyd's Europe aan het einde waarvan ze een Europese TOBA met Lloyd's Europe kunnen ondertekenen. Deze TOBA dekt alle Managing Agents voor Europese zaken die worden uitgevoerd via Lloyd's Europe en er zijn geen andere afzonderlijke TOBA's vereist voor dit soort zaken.

**Meer informatie nodig?**

Ga voor meer informatie over specifieke verzekeringsvoorwaarden en acroniemen die in de verzekeringsmarkt van Lloyd's worden gebruikt naar de pagina Lloyd's Glossary and Acronyms op de website van Lloyd's:

<https://www.lloyds.com/help/glossary-and-acronyms>.

**E-mail:**  
LloydsEurope.TOBA@lloyds.com  
**Telefoon:** 02 227 39 39

**Twitter** @LloydsOfLondon  
**LinkedIn** lloyds.com/linkedin  
**Facebook** lloyds.com/facebook

**Velonetic**  
velonetic.co.uk

In deze gids wordt niet ingegaan op de lokale regelgeving op het gebied van verzekeringen, die in sommige rechtsgebieden van toepassing kan zijn en in tegenspraak kan zijn met sommige uitspraken in deze gids. Voor meer informatie over dergelijke vereisten kunt u contact opnemen met Lloyd's Europe of de algemeen vertegenwoordiger van Lloyd's.